

Nueva Economía Institucional



PROYECTO EDITORIAL HISTORIA DEL PENSAMIENTO ECONÓMICO

Coordinador Luis Perdices de Blas



Queda prohibida, salvo excepción prevista en la ley, cualquier forma de reproducción, distribución, comunicación pública y transformación de esta obra sin contar con autorización de los titulares de la propiedad intelectual. La infracción de los

derechos mencionados puede ser constitutiva de delito contra la propiedad intelectual (arts. 270 y sigs. Código Penal). El Centro Español de Derechos Reprográficos (www.cedro.org) vela por el respeto de los citados derechos.



Nueva Economía Institucional

Nieves San Emeterio Martín





Consulte nuestra página web: www.sintesis.com En ella encontrará el catálogo completo y comentado

Reservados todos los derechos. Está prohibido, bajo las sanciones penales y el resarcimiento civil previstos en las leyes, reproducir, registrar o transmitir esta publicación, íntegra o parcialmente, por cualquier sistema de recuperación y por cualquier medio, sea mecánico, electrónico, magnético, electroóptico, por fotocopia o por cualquier otro, sin la autorización previa por escrito de Editorial Síntesis, S. A.

© Nieves San Emeterio Martín

© EDITORIAL SÍNTESIS, S. A. Vallehermoso, 34. 28015 Madrid Teléfono 91 593 20 98 http://www.sintesis.com

ISBN: 84-9756-000-0 Depósito Legal: M. 00.000-2006

Impreso en España - Printed in Spain





Índice

Introducción	11 13 20 26
Capítulo 1: Antecedentes de la Nueva Economía Institucional 1.1. Los precursores del pensamiento institucional 1.2. Una vuelta a los clásicos 1.3. Alfred Marshall 1.4. Corrientes heterodoxas 1.5. Un cambio de perspectiva: la Nueva Economía Institucional 1.6. Conclusiones	29 31 34 40 43 49 50
Capítulo 2: Fundamentos de la Nueva Economía Institucional	57 58

Nueva Economía Institucional

2.2. Un mundo de costes de transacción	62
2.3. El significado económico de las instituciones	67
2.4. Conclusiones	71
Capítulo 3: Desarrollo de la economía	
neoinstitucional (I):	
la Economía del Bienestar	75
3.1. Los fallos de la tradición pigouviana	77
3.2. El Teorema de Coase	80
3.3. Cambio de perspectiva: costes de transacción	
positivos	88
3.4. El sesgo liberal de la Nueva Economía	
Institucional	93
3.5. Conclusiones	99
Capítulo 4: Desarrollo de la economía	
neoinstitucional (II):	
LA ORGANIZACIÓN EMPRESARIAL	105
4.1. Del mercado a la empresa: costes de transacción	
dentro y fuera	107
4.2. Explorando la "caja negra"	109
4.2.1. ¿Quién es el empresario?, 110. 4.2.2. Cos-	
tes de medición, 112. 4.2.3. Especificidad	
de los activos, 114. 4.2.4. Costes de agen-	
cia, 116. 4.2.5. Propiedad y dirección, 118.	
4.3. El significado económico de la organización	
industrial	119
4.4. ¿Tiene cabida el análisis neoclásico?	125
4.5. Conclusiones	127
Capítulo 5: Desarrollo de la economía	
neoinstitucional (III):	
La Nueva Historia Económica	133
5.1. Propiedad privada, Estado e ideología	136
5.1.1. La propiedad privada, 137. 5.1.2. Una teo-	
ría del Estado, 140. 5.1.3. Ideología, 145.	

Índice

5.2. Ejemplos en la historia	148
La versión macro, 151.	
5.3. Democracia y crecimiento	154
5.4. Conclusiones	157
Capítulo 6: Desarrollo de la economía	
NEOINSTITUCIONAL (IV):	4.60
el Análisis Económico del Derecho	163
6.1. Vínculos entre el Análisis Económico	
del Derecho y la Nueva Economía Institucional	164
6.2. Derechos de propiedad, relaciones contractuales	
y responsabilidad civil	168
6.3. La controversia sobre el concepto de eficiencia	174
6.4. Conclusiones	179
Capítulo 7: Conclusiones	183
Apéndice, selección de lecturas	193
A. La doble cara de Adam Smith	194
B. Críticas a la economía neoclásica	196
C. La Nueva Economía Institucional: derechos de	
propiedad, costes de transacción e instituciones	200
D. La Nueva Economía Institucional y los cambios	
en la Economía del Bienestar	212
E. Crecimiento económico en la Nueva Economía	
Institucional	214
F. Importancia de la ley	216
The postulation do in to,	210
Bibliografía	219