

ÍNDICE

1. PLANTEAMIENTO: LA NECESIDAD DE SUPERAR EL MODELO TRADICIONAL DE TRANSFERENCIA DEL CONOCIMIENTO Y PANORAMA GENERAL DE LAS STAR-UPS TECNOLÓGICAS

- 1.1. Internacionalización a través de star-ups
- 1.2. Definición y características de las start-ups
- 1.3. Alternativas financieras (privadas) para las empresas de base tecnológica en función de sus etapas de desarrollo
- 1.4. Procedimiento para obtener inversión privada o «ronda de financiación»

2. CONDICIONES DE ENTRADA PARA INVERSORES

- 2.1. Requisitos legales y regulatorios
- 2.2. Due diligence y análisis de riesgos

3. ETAPAS DE INVERSIÓN Y ESTRUCTURACIÓN JURÍDICA

- 3.1. Fase pre-seed: pre-semilla
- 3.2. Fase inicial: capital semilla
- 3.3. Fase de crecimiento: series A, B, C
- 3.4. Estructuración económica en cada etapa
- 3.5. Instrumentos financieros utilizados

4. ACUERDOS SOCIALES Y PROTECCIÓN DEL INVERSOR

- 4.1. Pactos de socios y acuerdos de inversión
- 4.2. Derechos y obligaciones de los accionistas
- 4.3. Mecanismos de protección para el socio minoritario
- 4.4. Cláusulas clave en los acuerdos (*drag-along*, *tag-along*, antidilución)
- 4.5. Implicaciones prácticas de las cláusulas de bloqueo (Deadlock)

5. FUNCIONAMIENTO INTERNO DE LA START-UP

- 5.1. Composición y roles del equipo humano
- 5.2. Distribución de competencias y gobernanza
- 5.3. Relación entre investigadores y empresarios/inversores
- 5.4. Interacción entre sector privado y público

6. DIFICULTADES Y OBSTÁCULOS EN EL PROCESO DE INVERSIÓN

- 6.1. Barreras legales y burocráticas
- 6.2. Riesgos tecnológicos y de mercado
- 6.3. Conflictos entre socios y gestión de disputas

7. DESINVERSIÓN Y ESTRATEGIAS DE SALIDA

- 7.1. Momentos óptimos para la desinversión
- 7.2. Mecanismos de salida (venta, IPO, buyback)
- 7.3. Implicaciones fiscales y legales en la salida
- 7.4. Retorno de inversión y métricas de éxito

CONCLUSIONES

BIBLIOGRAFÍA CONSULTADA

LEGISLACIÓN CONSULTADA

ANEXOS

ANEXO I. CHECKLIST BÁSICO PARA DUE DILIGENCE LEGAL DEL INVERSOR

- 1. Aspectos corporativos y societarios
- 2. Propiedad Intelectual e Industrial (PII)
- 3. Aspectos contractuales
- 4. Cumplimiento normativo (compliance)
- 5. Ámbito laboral
- 6. Litigios y contingencias

ANEXO II. GLOSARIO EXTENDIDO DE TÉRMINOS JURÍDICO-FINANCIEROS EN INVERSIONES DE STARTUPS

ANEXO III. EJEMPLO ESQUEMÁTICO DE CLÁUSULAS CLAVE EN UN PACTO DE SOCIOS